

реагировать на изменения конъюнктуры, быть рассредоточенным как в товарном, так и географическом отношении для того, чтобы страна не оказалась в чрезмерной зависимости от какого-либо одного рынка. Такой акцент в сторону внешнеэкономической деятельности не случаен. Он диктуется рядом факторов, которые определяет открытость экономики Беларуси. Во-первых, в нашей стране сформирована многоотраслевая экономика с высоким уровнем развития промышленности, особенно машиностроения. По доле машиностроительной продукции в ВВП мы занимаем третье место в мире. Во-вторых, наша экономика находится на этапе системных и структурных реформ и нуждается в использовании зарубежного опыта и привлечении ресурсов. В-третьих, наше выгодное географическое положение в центре Европы, которое уже само по себе дает ориентиры для торгово-экономических отношений. Предпосылками открытости являются также небольшой размер нашей страны и слабость ее энергетической и сырьевой базы.

Открытость экономики следует понимать как антипод автархии, экономики самообеспечения, опоры на собственные силы в ее крайних проявлениях. Открытая экономика — это активное использование различных форм совместного предпринимательства, организация свободных экономических зон, ликвидация государственной монополии внешней торговли, эффективное использование принципа сравнительных преимуществ в международном разделении труда.

Переход к открытой экономике позволил бы Республике Беларусь существенно углубить специализацию и кооперацию производства, распространить на нашу страну мировой опыт через систему международных экономических отношений, усилить конкуренцию между отечественными и иностранными производителями.

Факторами, влияющими на степень открытости экономики, являются: объем внутреннего рынка страны, уровень ее экономического развития, а также участие страны в международном производстве. Если оценивать все эти факторы, то можно с сожалением констатировать, что при их сегодняшней динамике мы не сможем воспользоваться преимуществами открытости. Сокращается покупательная способность населения, многие промышленные предприятия находятся на грани выживания, совершенно прекратился и без того скудный приток иностранных инвестиций в нашу экономику, растет внешнеторговое отрицательное сальдо за счет сокращения торговли с Западом.

Возникает вопрос, как же направить такие важные для нас внешнеэкономические факторы в созидательное русло?

Во-первых, следует пересмотреть нашу экспортную политику. До тех пор, пока подавляющая доля экспорта будет приходиться на Россию, сложно говорить об оздоравливающем воздействии внешней торговли на экономику республики. Во-вторых, необходимо, наконец, выбрать принципиально важные для республики технологии и путем «точечного» включения принимать участие в системе международного разделения труда. В-третьих, пора пересмотреть свои отношения к иностранному капиталу. Нет ничего страшного в том, что развитая страна может построить в менее развитой стране промышленный объект или купить акции уже имеющегося предприятия. И, наконец, сделать нашу внешнеэкономическую стратегию многовекторной на деле, а не на словах.

Только тогда можно надеяться на то, что наша экономика быстро преодолит болезни переходного возраста.

Противоречия арендных отношений,

их причины и пути разрешения

Л.П. Зенькова

На данном этапе развития переходных форм производственных отношений предстоит огромная работа по разгосударствлению, в частности, по аренде. Реализация "Закона об аренде" идет очень медленными темпами. Опыт внедрения арендных отношений в потребительской кооперации автором данных тезисов показал слабые стороны нормативных актов об аренде.

Так, в статье 16 "Закон..." допускал, что из трехтысячного коллектива работников 1 тысяча работников, не пожелавшая стать арендаторами, может быть или насильно вовлечена в обязательства по аренде или вынуждена прекратить трудовые отношения с администрацией. Последнее в условиях нарастающей безработицы особенно пугает. По нашему мнению, если кворум в 2/3 численности коллектива отнесли к демократической правовой норме, то следовало бы в том же законодательном акте предусмотреть гарантии прав по трудоустройству и компенсационным выплатам для тех членов коллектива, которые желают расторгнуть трудовой договор с администрацией-арендодателем в связи с изменением отношений собственности.

Исходя из специфики отношений собственности потребительской кооперации (действие института пайщиков) необходимо на основе ст. 5 п. 5 "Закона об аренде", допускающего право вторичной аренды, предусматривать в договорах аренды положение о том, что делегирование прав вторичной аренды (субаренды) имущества

возможно лишь в случаях, когда арендатором является внутрипроизводственный трудовой коллектив или его отдельные члены.

Трудно не согласиться с замечанием о том, что даже царское правительство сочло целесообразным отказаться от чрезмерного регламентирования кооперативной деятельности, признав тем самым наличие выгод от ее развития. Изменение создавшегося положения в потребительской кооперации за счет финансовой поддержки пайщиков при условии обеспечения им высоких дивидендов должно способствовать новому этапу развитию кооперативного движения.

Еще одно практическое противоречие возникает при одновременном функционировании "Закона об аренде" и "Закона о предприятии". Образование и использование фонда оплаты труда, фонда развития производства производится арендным коллективом как структурным подразделением кооперативного предприятия в соответствии с "Законом об аренде", т.е. произвольно по желанию арендатора. Однако, в действительности оно ограничивается доведенными коллективу соответствующими нормативами арендодателя, не освобожденного от "оков" старого административного режима.

Опыт показал, что к неоправданно высокому росту доходов арендного коллектива ведет стагфляция, сопровождающаяся ростом цен на создаваемую им продукцию. Такое положение допустимо в производственных подразделениях потребкооперации (промышленность, строительство), где выручка от реализации продукции запаздывает на несколько месяцев по сравнению со временем производства, и инфляция на этот временной лаг успевает уменьшить реальный доход арендного коллектива.

Тем не менее, увязка материального стимулирования при арендном подряде с конечными результатами производства остается актуальной, т.к. низкая зарплата в системе потребкооперации не только влияет на текучесть кадров, но и снижает трудовую и финансовую дисциплину.

Возможности совместных предприятий

в стабилизации экономического развития Республики Беларусь

А.М. Бондарева

Одним из проявлений "нового качества" экономического роста признается конкурентоспособность отечественной продукции, что имеет непосредственное отношение к развитию признака открытости экономики, расширению экспортного

потенциала страны. Производство дешевой по затратам и совершенной по конструкции продукции выступает решающим условием интеграции РБ в мировую экономику.

Использование несовершенных технологий, высокий уровень материалозатрат и износа основных фондов предопределили спад производства. Но главная причина кризиса - это незначительные внутренние и внешние источники финансирования производства. Собственные средства для инвестирования у предприятий невелики, учитывая уровень убыточности (до 30% в национальном хозяйстве) и уровень износа основных фондов. Коренной пересмотр ставок по депозитам для привлечения средств населения не планируется. Ориентация расходов средств бюджета на социальную сферу и инфраструктуру не позволяет увеличивать финансирование инвестиций. Доля долгосрочных кредитов, выдаваемых отечественными банками, не превышает 15%. Таким образом, возможности внутреннего инвестирования скромны. Реальное использование такого внешнего источника инвестиций как кредитные линии в последнее время заметно снизилось. В этой ситуации значительно возрастает роль прямых иностранных инвестиций, так как они носят долгосрочный характер и направлены на финансирование конкретных инвестиционных проектов. При благоприятном стечении обстоятельств СП могут стать фактором, тормозящим спад производства.

Поскольку совместные предприятия выступают долговременной формой международного сотрудничества, отношения, складывающиеся по поводу их функционирования, отличаются сложностью: столкновение интересов партнеров, необходимость гарантий защиты вложенного капитала и т.п. Создание СП может быть оправдано лишь в случае, когда помимо решения указанных проблем, его хозяйственная деятельность сможет принести задействованным сторонам выгоду, превышающую ту, которая могла бы быть ими получена в других формах хозяйствования.

Учитывая ситуацию разбалансированности и дефицитности белорусского рынка, следует ожидать появления у иностранных инвесторов интересов, которые не связаны с долгосрочными вложениями капитала в сферу производства, освоением новых технологий. Ориентация СП на сферу услуг, торговли и торгово-закупочной деятельности не совпадает с приоритетами структурной политики правительства Беларуси. Доля СП в машиностроении, в производстве наукоемкой продукции не превышает 12%, в то время как известно, что обеспечить экономический рост государство может только создавая мощный научно-технический потенциал. Такая